



 Bank
Van Breda

U VERDIENT MEER

Bank Van Breda

Enkel voor ondernemers
en vrije beroepen



U speelt bij ons de hoofdrol

We willen u eerst en vooral graag leren kennen. Niet alleen als ondernemer of vrij beroep, maar ook als mens. U speelt de absolute hoofdrol in ons gezamenlijk verhaal. Wij kijken steeds met een brede blik naar uw dromen en ambities.

We brengen uw huidige financiële situatie in kaart, zowel professioneel als privé. Hoe duidelijker het inzicht, hoe gericht we u kunnen begeleiden en uw persoonlijke doelen kunnen integreren in uw financieel traject. Uiteraard bepaalt u hierin het tempo.

U financieel ontzorgen is onze prioriteit. En dit dankzij onze gespecialiseerde en persoonlijke aanpak. Want als bank enkel voor ondernemers en vrije beroepen, kennen we uw leefwereld als geen ander. Onze plus wordt uw plus.

Kortom, ook u verdient meer Bank Van Breda



**Marilyn Carpieaux,
Anatoom patholoog (44)**

'Ik werd 7 jaar geleden klant bij Bank Van Breda omdat ik niet tevreden was van mijn toenmalige bank. Na flink wat opzoekingswerk sprak het profiel van Bank Van Breda me het meeste aan. Ook het feit dat de bank niet getroffen werd door de bankencrisis in 2008 trok me over de streep om een afspraak te maken. Ik kwam bij Liselotte terecht en voelde al snel een klik. Ze voelde aan wat mijn financiële doelen waren en speelde daarop in.

Liselotte is nog steeds mijn vertrouwenspersoon. Ze denkt mee na zonder iets op te dringen en geeft proactief advies. Zo had ze het vorig jaar plots over successieplanning. Ik schoot even in de lach. Op mijn 43ste al met successie bezig zijn? Liselotte overtuigde me om dit toch al voor een stuk te plannen, zodat we op lange termijn onze beleggingsportefeuilles kunnen waarborgen voor de kinderen. Een expert van Bank Van Breda Advisory werkte dit voor ons uit. Ik ben Liselotte dankbaar. Ze geeft me de rust om te kunnen focussen op mijn werk en te genieten van de leuke dingen in het leven!'

'Mijn vertrouwenspersoon bij Bank Van Breda denkt mee na zonder iets op te dringen en geeft proactief advies. Dankzij haar heb ik de rust om te kunnen focussen op mijn werk én te genieten van de leuke dingen in het leven!'



Benjamin Schellinck

Client assistant
District Waas & Dender bij Bank Van Breda

“Als client assistant is het belangrijk om onze doelgroep goed te kennen. Op deze manier komen we nog dichterbij onze klanten.”

Katrien Meerschman

District manager
District Waas & Dender bij Bank Van Breda

“Niets zo belangrijk dan de leefwereld van onze klanten door en door te kennen. Geen enkele andere bank doet ons na.”

en daarom willen wij u door en door kennen

De leefwereld van onze ondernemers en vrije beroepen door en door kennen, dat is al jaren de nichestrategie van Bank Van Breda. Als vermogenspartner voor het totaalplaatje willen we onze klanten helpen de juiste financiële keuze maken. En die strategie werkt.

Maar we gaan voortaan nog een stap verder. Bank Van Breda kruipt letterlijk in de schoenen van haar doelgroep. We gaan bij hen langs, duiken in hun leefwereld en zetten meteen ook onze échte medewerkers voor de lens. Op echte locaties van klanten. In de productiehal, een werf, een IT-bedrijf, op de spoedafdeling, in de praktijk,... We willen de leefwereld van onze doelgroep namelijk door en door kennen.

U zal onze medewerkers ook steeds vaker in onze communicatie zien verschijnen. Op bezoek bij hun klanten en dus in de schoenen van ...





Lisa Decraene

Software engineer bij Bank Van Breda

“Als software engineer heb ik geen rechtstreeks contact met klanten. Toch vind ik het belangrijk om voeling te hebben met onze doelgroep.”



Nina Bracke

Client assistant Sint-Niklaas bij
Bank Van Breda

“Een unieke mogelijkheid om eens écht in de
schoenen te staan van onze ondernemers en
vrije beroepen.”

Uw gemoedsrust is onze prioriteit



Gespecialiseerd

Enkel voor ondernemers en vrije beroepen. Door onze specialisatie kennen we uw leefwereld door en door.



Proactief

We denken met u mee en spelen in op uw behoeften.



Persoonlijk

U hebt één vaste contactpersoon omringd door een team van enthousiaste collega's.



Nu en later

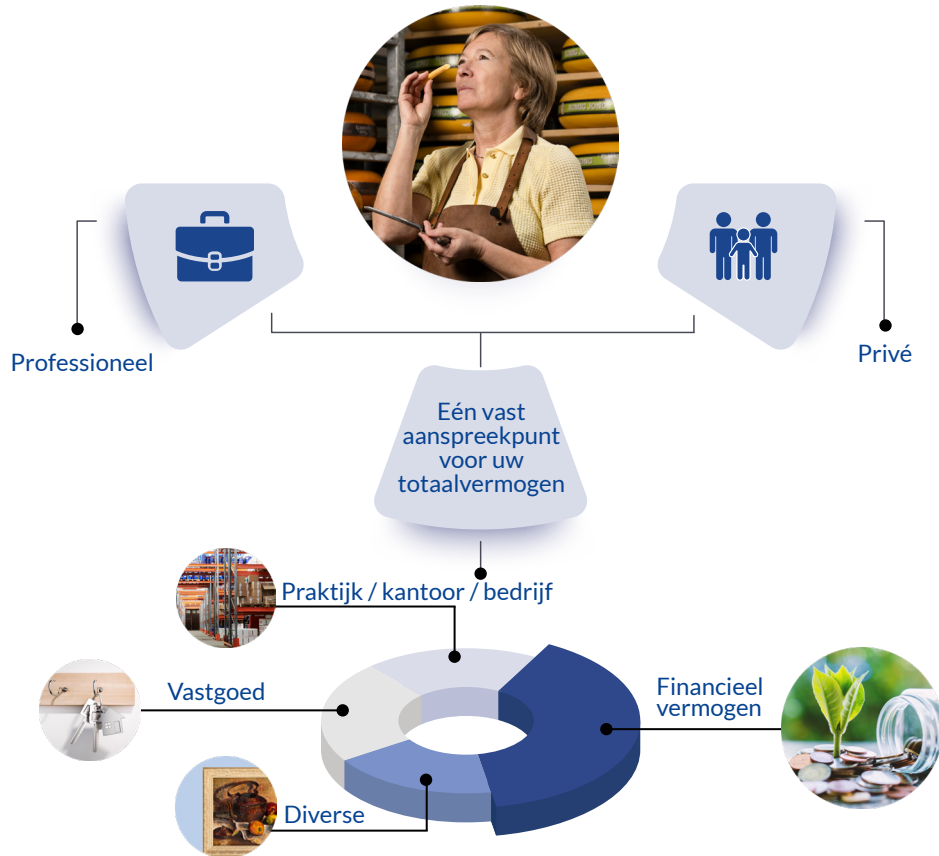
Wij bekijken uw situatie breder en komen met oplossingen die verder reiken dan morgen.



Bereikbaar

Zit u met een vraag of hebt u nood aan advies? U kan ons gemakkelijk bereiken.

waardoor u de juiste financiële keuzes kan maken



U verdient meer advies & expertise

Veel sleutelmomenten zijn herkenbaar. Uw belangrijke momenten zijn uniek.

Oprichting van uw
vennootschap of associatie



“Hoe kan ik mijn vennootschap
gebruiken om privé goed te leven
en te sparen?”



Aankoop
vastgoed

“Huwelijk...
wat nu?”



Hoe bescherm
ik mijn praktijk/
bedrijf, mijn familie
en mezelf?

“Ik heb een fantastisch
jaar achter de rug.
wat doe ik met de gelden
in mijn vennootschap?”



Opbrengst-
eigendom



**Financieel
onafhankelijk**



“Ik wil over 5 jaar stoppen
met werken. Wat doe ik met
mijn praktijk of zaak?
Overlaten of verkopen?”



Eindeloop-
baanplanning
of overdracht
van het bedrijf



Vermogens-
planning



“Ik heb kinderen
uit 2 huwelijken.”



Hoe blijf ik
financieel
onafhankelijk
zonder zorgen?

**Best
Workplaces™**

**Great
Place
To
Work®**

**BELGIUM
2024**



Opnieuw de eerste plaats als Great Place To Work in 2024

**Tevreden medewerkers zorgen voor tevreden klanten.
En omgekeerd.**

Geen tevreden klanten zonder tevreden medewerkers en omgekeerd. Elk succesvol bedrijf of goeddraaiende organisatie kan niet zonder deze gouden wisselwerking. Dat is ook zo bij Bank Van Breda. Wat bindt Bank Van Breda-klanten en medewerkers? Ze zijn allebei op zoek naar dezelfde waarden.

Als medewerker bij hun werkgever, als klant bij hun bank.

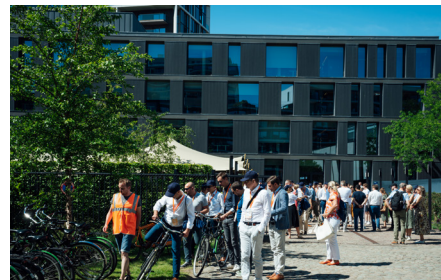


Bank Van Breda The SQUARE

De toekomst was nooit zo uitdagend, snel en stil tegelijkertijd. Nu meer dan ooit is er nood aan wederzijdse inspiratie, kennis delen en leren in een vertrouwde omgeving. Kijken over de grenzen van de eigen sector heen, elkaar inspireren en out of the box denken.

Daarom kiezen wij voluit voor Bank Van Breda The SQUARE, de plaats waar u als klant anderen kan ontmoeten en inspireren.

Meer info via: www.vanbredasquare.be





Johan De Keulenaer (47)
Managing Partner Everykindapeople
Partner Aikido Security

‘Ik voelde me meteen thuis tijdens het eerste gesprek. Bank Van Breda respecteert me niet alleen als startende ondernemer, maar vooral als mens met ambitie.’

‘Na 15 jaar bij een internationaal creatief bureau had ik zin in iets anders. Ik verlangde ernaar om in alle vrijheid te ondernemen. Zo startte ik in 2013 een strategisch consulting bureau en ging ik op zoek naar de juiste zakelijke bank. Na heel wat gesprekken met verschillende banken had ik enkel bij Bank Van Breda het gevoel dat ze écht de bank voor ondernemers zijn. Ik voelde me er thuis. Ze respecteerden me als startende ondernemer, maar vooral als mens met ambitie.

We zijn nu tien jaar verder. Mijn (zaken) partner en ik hebben intussen het consulting bureau, onze Italiaanse webshop Culasarsa en de managementvennootschap ondergebracht bij Bank Van Breda. Onze account manager Daphné is sparring partner, begrijpt onze noden en zorgt voor gepast beleggingsadvies, zakelijk en privé. Ook met Aikido Security, het jonge techbedrijf waar ik partner ben, doen we nu een beroep op Bank Van Breda. Onze samenwerking breidt alleen maar uit. Ik blijf Bank Van Breda trouw, ook al blijven andere banken me contacteren.’

Bank Van Breda Magazine

om u te inspireren



Benieuwd?

Scan de QR-code en blader zelf eens door ons magazine.

Bank Van Breda podcast

om echt naar
u te luisteren



Echt naar u luisteren. Dat doen we.
Daarom maken we maandelijks een podcast
waarin we de thema's bespreken die u
als ondernemer of vrij beroep
bezighouden.





‘We willen onze tijd nemen om de overname van het familiebedrijf grondig voor te bereiden. Het geeft ons extra gemoedsrust dat we ook hierin door experts begeleid worden.’

**Lissa Vanmechelen (27)
Verpakkingsdrukkerij Unit Packaging
Dochter van zaakvoerders Dominique
Soontjens en Boris Vanmechelen**

‘Ik groeide op tussen de drukpersen van ons familiebedrijf. Mijn grootvader richtte de drukkerij op, mijn ouders namen de zaak over en straks ben ik aan de beurt. Het plan om in de voetsporen van mijn ouders te treden, wordt steeds concreter. Om deze grote stap in goede banen te leiden, klopten we aan bij Bank Van Breda en gingen we in zee met de experts van Bank Van Breda Advisory.

Ik herinner me nog goed mijn eerste lange gesprek met hen. Ze polsten meteen naar wat ik écht wil en hoe ik de toekomst van het bedrijf zie. Ze stelden heel gerichte vragen. Maar het gesprek bleef natuurlijk aanvoelen. Ik was op mijn gemak en vertelde alles wat in me opkwam. Ze deden net hetzelfde met mijn ouders en broer omdat ze wilden weten hoe elk van ons tegenover een toekomstige overname stond. We hadden meteen vertrouwen in hun warme en menselijke aanpak. Het geeft ons gemoedsrust om door mensen met kennis van zaken begeleid te worden bij elke verdere stap in het overnameproces.’

Al 35 jaar trouw aan een unieke nichestrategie

In 1989 besliste de toenmalige directie van Bank Van Breda om afscheid te nemen van haar particuliere klanten en enkel te focussen op ondernemers en vrije beroepen.

Een unieke nichestrategie die na 35 jaar een schot in de roos blijkt te zijn. Door onze doorgedreven specialisatie kennen we de leefwereld van ondernemers en vrije beroepen. We begrijpen uw noden, dromen en verwachtingen en spelen proactief in op uw behoeften.



Bank Van Breda in enkele cijfers

1930

Oprichting
Bank J.Van Breda & C°

Bank J.Van Breda & C°
wordt opgericht door
Jos Van Breda in Lier.



Enkel voor

Van bank voor ieder-
een naar... bank enkel
voor ondernemers en
vrije beroepen

1989

1997

Samenwerking met Delen Private Bank

verankering bij
Ackermans & van
Haaren



2021

Partner voor uw totaalvermogen

Focus op wat u met uw
totaalvermogen wil
bereiken.



Vermogensbegeleiding

Focus op opbouw,
beheer en bescherming
van financieel vermogen,
professioneel en privé

2004



Ackermans
& van Haaren



Familie
Delen



Bank
Van Breda



Delen
Private Bank



90%

van onze klanten geeft aan onze bank 'zeker' of 'waarschijnlijk wel' aan te bevelen.

Onze Net Promotor Score van 53 behoort tot de hoogste van de Belgische banksector.

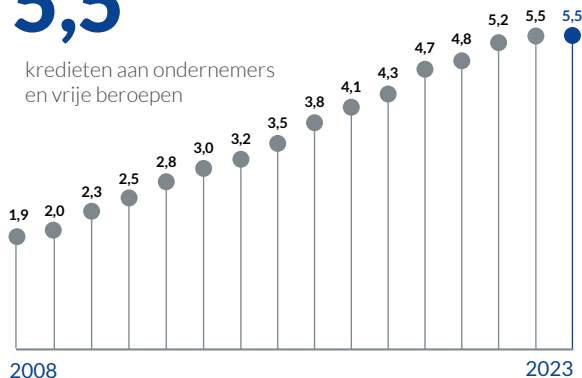


1 STE PLAATS

als Great Place To Work in 2024.

5,5 MILJARD EURO

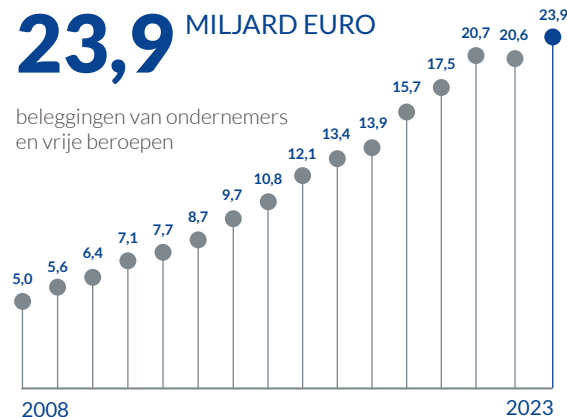
kredieten aan ondernemers en vrije beroepen



Kredieten aan ondernemers en vrije beroepen (in miljard euro)

23,9 MILJARD EURO

beleggingen van ondernemers en vrije beroepen



Totaal belegd door ondernemers en vrije beroepen (in miljard euro)

Benieuwd naar meer?

Volg ons op sociale media en blijf op de hoogte.



www.bankvanbreda.be

